

Greenconexa

Evaluarea Proiectelor BESS & Revizuire de Credibilitate Comercială

Evaluare structurată în faza timpurie pentru proiecte de stocare a energiei în baterii în Europa. Focalizată pe logica comercială, filtrarea riscurilor și bancabilitate, înainte de angajarea unor resurse semnificative de timp, capital sau negocieri.

Poziționare Revizuire comercială timpurie din perspectiva proprietarului	Acoperire geografică Evaluare de proiecte focalizată pe UE	Output Verdict clar: GO / ATENȚIE / NO-GO
------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------

Ce evaluăm

- Logica utilizării: standalone, co-locat, industrial, flexibilitate
- Realismul structurii de venituri: arbitraj, balancing, servicii de sistem, stacking
- Dependența de un singur flux de venituri sau de ipoteze optimiste de spread
- Logica dimensionării: 1h / 2h / 4h față de contextul real al pieței și al proiectului
- Realismul ipotezelor de CAPEX și costuri
- Accesul la rețea, traseul de conectare și expunerea la blocaje
- Ipoteze de ciclu de viață: degradare, augmentare, logica înlocuirii
- Necunoscute critice, date lipsă și fundamente decizionale slabe

Cui se adresează

- Dezvoltatori de proiecte în faze timpurii
- Proprietari de proiecte și proprietari de terenuri
- Investitori și family offices
- Companii industriale care evaluează soluții de stocare
- Furnizori de tehnologie care explorează intrarea pe piața UE

Logica framework-ului

1. Input proiect Concept de bază al proiectului, ipoteze și documentație disponibilă	2. Screening Revizuire rapidă a logicii comerciale, a structurii proiectului și a semnalelor de risc	3. Evaluare structurată a riscurilor Contestarea focalizată a ipotezelor slabe și a datelor decizionale lipsă	4. Verdict comercial GO, ATENȚIE sau NO-GO cu puncte de acțiune
------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------

Framework de evaluare — categorii principale

Categorie	Ce se testează	Scală de evaluare
Acces la rețea & conectare	Traseu practic de conectare, blocaje, dependență de rețea, expunere temporală	Solid / Incert / Slab
Logica veniturilor & stacking	Dacă proiectul se bazează pe creare de valoare realistă, diversificată și defensabilă	Robust / Parțial / Slab
Ipoteze CAPEX & costuri	Realismul costurilor, elemente omise, logica înlocuirii, bugete optimiste	Realist / Neclar / Irealist
Logica dimensionării	Dacă durata și configurația proiectului corespund cazului de utilizare vizat	Aliniat / Discutabil / Nealiniat
Ipoteze de ciclu de viață	Degradare, augmentare, durata de viață a activului, evenimente majore de cost	Definit / Parțial / Lipsă
Complexitate operațională	Sarcina operațională practică, complexitatea interfețelor și sensibilitatea la execuție	Gestionabil / Ridicat / Risc ridicat

1. Screening

- Filtru inițial rapid pentru proiecte slabe sau neclare
- Revizuire structurată a semnalelor de risc și a datelor lipsă
- Conceput pentru disciplina decizională timpurie

Livrabile tipice

- Raport structurat de screening (PDF)
- Verdict GO / ATENȚIE / NO-GO
- Hartă de riscuri și semnale de avertizare
- Recomandări de acțiune: continuare / reproiectare / pauză / abandon

2. Evaluare structurată

- Analiză aprofundată a logicii comerciale și a ipotezelor
- Identificare mai precisă a riscurilor și contestarea proiectului
- Util înainte de angajarea unor resurse suplimentare de timp sau capital

Ce nu facem

- Fără EPC sau dezvoltare de proiecte
- Fără vânzări de echipamente sau promovare tehnologică
- Fără garanții de venituri
- Fără brokeraj de investiții sau atragere de capital
- Fără proiectare tehnică detaliată

3. Consultanță din perspectiva proprietarului

- Suport în faza timpurie de evaluare și de decizie
- Revizuirea documentelor și contestarea ipotezelor
- Claritate focalizată înainte de discuțiile cu parteneri sau furnizori

Contact

Greenconexa Oy
gnexa@protonmail.com

Claritate înainte de angajament.